

中小企業のための 売上UP講座

希望の方への講師との
個別相談も予定しています。

自分のお店にベストな取組みをみつけて即実践！

お店の売上を上げるためには、「集客」して「成約」してもらう必要があります。お客様の購入までの流れを2段階に分けて、それぞれの作戦を立てることで、自社の価値を求めているお客様に、「ズバッ」と刺さり、集客、成約へと結びつきます。

即実践できる内容になっていますので、気軽にご参加ください。

内容

1. 豊富な事例！
2. あらゆる業種で使えるノウハウ



オガワ経営事務所 代表
中小企業診断士

講師：小川雅弘氏

日時

11月19日(火)

19:00～21:00

会場

丹波市商工会本所

(丹波市氷上町成松140-7)

料金

1,000円

講師プロフィール

大手流通業出身(イオングループ)。

小売業の現場で学んだ実践マーケティング手法と企業の経営資源である「ヒト(=人材)」・「モノ(マーケティング)」・「カネ(会計)」を理論だけでなく、実務で経験している経験値の豊富さが大きな強みである。

自身の身内に商売人が多く、「日々の小さな改善の積み重ねが大きな成果につながる」ことを信条に経営者と一緒に経営課題に取り組んでいく「伴走型サポート」を信条としている。サポート企業も小売・飲食・サービス業から製造業・病院・介護施設と幅広い。

※切ら取らずにFAXしてください。

事業所名

氏名

【申込先】

FAX 0795-82-7601

E-mail maruyama@tanba.or.jp

TEL

FAX

【問い合わせ先】

丹波市商工会 第二経営支援課 丸山

TEL 0795-82-3476

上記、必要事項を記入し、FAXまたはメールにてお申込ください。